エストリフォーム

2025年春号

発刊日: 4月1日(火)

住設機器メーカーの リフォーム偏重進む…

エンドユーザーの中古住) 宅派が増加傾向…)

ストックシフト加速か



ビルダーがオーナーフォローを 推進!売却需要も捕捉?

> 中古買取再販業者の新施策! インフレも事業を後押し?

☆リフォーム業界の気になる情報がこの1冊で手に入る!

春号のテーマ

建物60年保証が当たり前に? ビルダーのオーナー囲い込み戦略

2025年4月、住宅業界に大きな影響を与える法改正が施行されます。4号特例の縮小によって、構造躯体に関わる大型リフォームなどについては確認申請が必要になります。この影響で、着工までの所要期間が延び、加えて現況調査などに掛かる費用や手間も増える懸念があります。当然確認申請が必要となった場合、お客様には商談を進める上でこの法改正と、法改正に関わるコストアップについて説明し、理解していただく必要があります。

制度開始直後は業務の逼迫も予想され、まずは様子見というところが多いかもしれません。そうなると、リフォーム市場の風向きが変わるのではないかという心配も出てきますが、確認申請を伴うリノベに尻込みして、中古流通、リフォーム市場拡大の妨げになることは避けたいところです。 「2025年春の焦点」より

特集Ⅰ

自立成長へ向かうかリフォーム市場 ~住宅設備メーカーのリフォーム戦略

特集Ⅱ

ビルダーに長期保証時代が到来

~長期目線のオーナーリレーション強化が必須

特集Ⅲ

安心安全な中古住宅の提供が住宅業界の責務

個別収録企業 (個表)

ビルダーリフォーム

- ◆ 飯田グループホールディングス
- ◆ 石友リフォームサービス
- ◆ 近江建設
- ◆ 新昭和リビンズ
- ◆ヒノキヤグループ
- ◆ 不動産SHOPナカジツ

中古買取再販

- ◆ インテリックス
- ◆カチタス
- **◆ スター・マイカ・ホールディングス**
- ◆ ホームネット



退機**住宅產業研究所**

〒160-0022 東京都新宿区新宿 2-3-11 VORT 新宿御苑 6 階



【目次】 TACTリフォーム-Vol.44(2025年・春号)

【特集丨】 自立成長へ向かうかリフォーム市場 ~住宅設備メーカーのリフォーム戦略

- ◇リフォーム市場の安定的成長目指し、補助金依存を脱却して自立成長へ
- ◇ 窓サッシ、水回り共に堅調な需要拡大 ~高付加価値の設備人気は高い
- ◇ 住設メーカーのリフォーム比率は上昇傾向 ~直近はLIXIL47%、TOTO72%超
- ◇ 最大ネットワークLIXIL微減推移11,000店 ~TOTOリモデル+YKK AP連携
- ◇ LIXILのリフォーム戦略 ~断熱+水回りを併せ持つ強さを活かす!
- ◇「あんしん品質」のTOTOリモデルクラブ ~サポートデスクとWEBで業者選定相談に対応
- ◇ YKK AP生産体制増強で窓リノベ伸長続く ~性能向上リノベ会員大幅増で600社規模へ
- ◇ 2024年問題と25年法改正対策 ~補助金メリット消費者への認知向上目指す

【特集 || 】 ビルダーに長期保証時代到来 ~長期目線のオーナーリレーション強化が必須

- ◇「信頼できる住宅会社」に期待すること ~7割が「長期保証」「アフターサービス」
- ◇ 2023年度ビルダーリフォーム売上ランキング ~ポラスグループ2年連続100億円突破
- ◇ 一建設、築20年以下ストック18万棟突破 ~オープンハウスディベがトップ10浮上
- ◇ ビルダーのオーナーリレーション構築加速 ~「最長60年保証」は業界のスタンダードへ
- ◇ オーナーのCSアップが成長のカギ ~有カビルダーのリレーション構築策

【特集||】 安心・安全な中古住宅の提供が住宅業界の責務

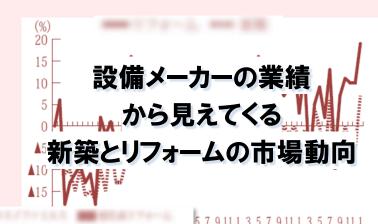
- ◇ 「住み替えるなら『新築』派」減少傾向 ~背景にインフレや金利上昇、実質賃金停滞
- ◇「自宅のココを直したい!」 ~リフォームで改善したいところは
- ◇ 買取再販物件数8万棟突破 ~価格だけじゃないカチタスの施策

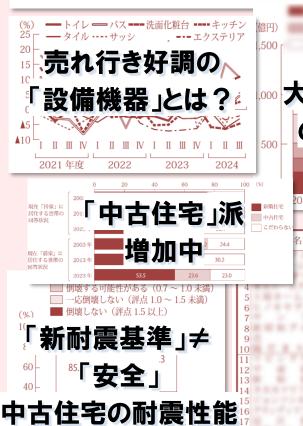
自社オーナーに潜在するリフォーム需要を捕捉しよう <収録企業一覧>

飯田グル一プHD	リフォーム150億円突破へ、築浅ストック捕捉で高成長維持
石友リフォームサービス	技術力に裏付けられた提案力でリノベーション捕捉
近江建設	高い営業力で高額案件が増加
新昭和リビンズ	売却相談から始まる仲介・買取再販、拡大路線へ
ヒノキヤグループ	オーナーフォローと追加提案の徹底で前年比18%増収
不動産SHOPナカジツ	業務分担見直し、リフォーム営業の生産性最大化
インテリックス	グループを挙げて省エネリノベの普及拡大を目指す
カチタス	買取再販最大手、販売棟数累計8万棟到達
スター・マイカHD	底堅い中古マンション需要が再販事業を後押し
ホームネット	独自の査定システムを導入し事業好調



TACT リフォーム春号では住設機器メーカーやビルダーのリフォーム事業、中古買取再販を特集しています。ビルダー特集においては、メンテナンスやリフォーム、仲介、買取再販など、自社オーナーとのお付き合いから広がるビジネスチャンスについて深掘りします。







90.1

101,045 75,095 30,580 44,515 4,810 5,270 11,720 46,165 5,270 46,165 5,270 46,165 2,575 000 2,575 60,125 50,125 7,005 7

9,705

11,950

1.080

21,655

36.0 36.8 33.2 17.6 24.3 2023年度 ビルダーリフォーム 売上高ランキング

18 19

12.2 15.1 16.1 15.3 \$\times 5.0 \]
- 12.7 14.5 15.2 4.8
14.0 14.0 12.8 15.2 18.8
12.2 13.2 13.5 14.8 9.6
12.0 13.6 12.8 13.5 5.5

企業個表データ例

各社のリフォーム売上や組織体制、直近の取組、業績動向などを解説。「なぜあの会社が伸びているか?」の理由がわかります。

オーナーノォローと追加提案の

た。ての売上萬の内、リフォームが 24.6 億 企業調査個表② %増と伸ばした。

ドで有力**あの企業の最新動向を追う!** 開立

つは、保証制度の見直しである。24年10 月以降に契約となった新築住宅について 注に占めるオーナー比率としては金額ベースで90%、件数ベースで96%である。

「_{季刊}TACTリフォーム」の特色・概要

- ① 各号ごとにハウスメーカー、住設メーカー、地域ビルダー、マンションなど、特集する対象を変えて、 リフォーム・ストック市場の全体像や、各社の動向を年4回お届けする会員制サービスです
- ② 特集する企業の個表を掲載します (毎号約10社程度)。1社につき3~5頁程度
- ③ 既に弊社の「TACT」、「TACTテレビ」、「住宅産業エクスプレス」、「ハウスメーカーレポート」をご利用の場合は、入会金4万円(税込44,000円)を免除、年会費は10万円(税込110,000円)とさせていただきます
- ④ 会員様は弊社で発行する各種資料の 10%引きサービスに加え、「TACT リフォームセミナー」開催ごとに 1会員につき各 1名様を無料でご招待致します

■一般価格 年会費 110,000 円 (税込 121,000 円)

入会金 40,000 円 (税込 44,000 円)

■各種会員価格 年会費のみ 100,000 円 (税込 110,000 円)

※各種会員とは上記③のいずれかのサービスの会員様を指します

お申し込みは弊社ホームページよりお願いいたします

住宅産業研究所 TACT リフォーム

検索

www.tact-jsk.co.jp/subscribe/tact_reform

または、下記にご記入の上、FAX / メールにてご送信ください。

FAX 03-3350-0839 E-MAIL tact@tact-jsk.co.jp

ご 入 状	会況	(いずれかに〇) TACT ・ TACT テレビ ・ エクスプレス	· //	フスメーカ	ーレポー	ト ・ 非会員
貴 社	名					
ご住	所	₹				
部	署					
役	職	ר	TEL	()	-
ご氏	名	F	FAX	()	-
E 4-	ール					
ご入金予定日 月 日 予定 お申し込みを受領次第、ご請求書、TACT リフォーム冊子、会員番号等ご案内書類を宅配便にて発送いたします						
で購読開始号						

おも合じた 株住宅産業研究所 TACT 編集部 TACT リフォーム担当

〒160-0022 東京都新宿区新宿 2-3-11 VORT 新宿御苑6F TEL:03-3350-0781 MAIL:tact@tact-jsk.co.jp

ご記入いただきました個人情報は、今後、商品、請求書の発送、各種サービスのご案内などをお届けするために使用いたします。また、弊社ホームページに掲載の「個人情報のお取り扱い」に従い、適切に管理いたします。

ご登録情報は、調査資料の発送など外部業者へ預託することもありますので、予めご了承ください。また、ご記入いただいたご本人には、ご自身の個人情報の開示請求、間違いがある場合には訂正、削除を求める権利がございます。

当社の個人情報程に関するお問い合わせ、ご相談、及びご要望などがございましたら、個人情報取扱窓口までご連絡をお願いいたします。